



AUVRAY THÉO

Candidature Chargé de Clientèle / Commercial

Téléphone: 0676328664 - Email: tauvray@amos-school.com -
LinkedIn: www.linkedin.com/in/théo-auvray

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

SIIS DEVELOPPEMENT

novembre 2022 - Aujourd'hui

Responsable commercial / Assistant Manager - CDI

Paris, France

- Contexte de développement commercial et de gestion d'équipe dans un environnement concurrentiel.
- Identification de partenaires, structuration du portefeuille client et du management opérationnel.
- Mise en place d'outils de reporting (Excel) pour le suivi de la performance et l'optimisation des relations commerciales.
- Résultat : +13 % de chiffre d'affaires annuel et amélioration de 5 % du taux de fidélisation.

PARIS SAINT-GERMAIN

août 2024 - Juin 2025

Orientateur - Vacataire

Paris, France

- Contexte événementiel à forte affluence nécessitant une gestion rigoureuse de l'accueil et des flux clients.
- Traitement des réservations, optimisation des process d'accueil et gestion des demandes spécifiques.
- Mise en place d'un suivi des flux visiteurs et contribution à l'amélioration des procédures opérationnelles.
- Résultat : renforcement de l'expérience client et fluidification de l'organisation lors des événements.

JOURNAL PETIT-PONT

septembre 2021 - février 2022

Chargé de communication et prospection - Stagiaire

Paris, France

- Contexte de développement d'un média sportif en phase de structuration commerciale.
- Prospection de partenaires, élaboration d'offres commerciales et animation de la relation B2B.
- Gestion des canaux digitaux pour renforcer la visibilité et le positionnement.
- Résultat : contribution à la croissance du portefeuille et à l'image de marque.

FORMATIONS

AMOS SPORT BUSINESS SCHOOL

septembre 2021 - octobre 2024

Master Management des Organisations Sportives (RNCP niv 7)

Paris, France

- Mémoire de fin d'études : « Développement et professionnalisation du futsal en France »
- Compétences : analyse de marché, stratégie digitale, gestion de projet, reporting

LYCÉE CHARLES DE FOUCAULD

septembre 2019 - juin 2021

Brevet de Technicien Supérieur (MCO)

Paris, France

- Formation axée sur le développement commercial, le suivi de la performance et la gestion de la relation client
- Stages chez Carhartt WIP : gestion de point de vente, analyse des indicateurs commerciaux, merchandising

COMPÉTENCES

Langues: Français (Langue Maternelle) - Anglais professionnel (B2)

Logiciels Informatiques : Outils Microsoft (Word, Excel, Power Point) - Canva

En lien avec le poste : Développement et fidélisation d'un portefeuille partenaires, promotion des offres du club, suivi des contrats et coordination des actions commerciales.

CENTRES D'INTÉRÊT

Golf : pratiqué depuis plusieurs années, attiré par ses valeurs et son cadre exigeant

Football : pratiqué depuis une quinzaine d'années, passionné par le jeu collectif et l'esprit de compétition

Voyages : exploration de divers environnements économiques et cultures sportives